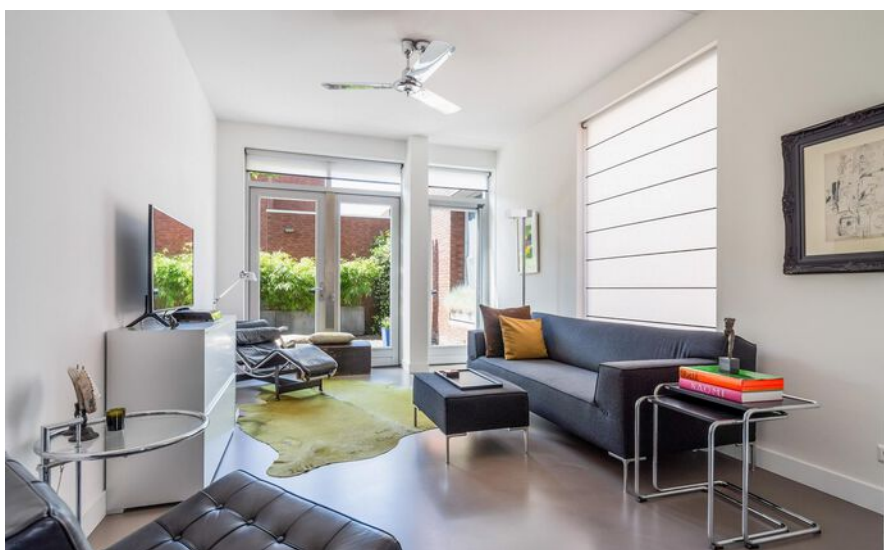




## Nieuwe Markt 14, Woerden

Vraagprijs € 650.000 k.k.



Drieman Garantiemakelaars  
Meulmansweg 1  
3441 AT Woerden

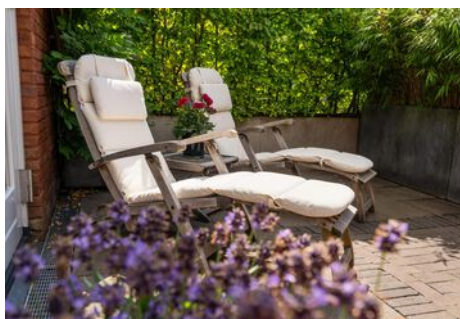
Tel. 0348 - 431919  
woerden@drieman.nl  
www.driemanwoerden.nl







## Kenmerken



Soort	<b>eengezinswoning</b>
Type woning	<b>hoekwoning</b>
Bouwjaar	<b>2006</b>
Inhoud	<b>492 m<sup>3</sup></b>
Woonoppervlakte	<b>126 m<sup>2</sup></b>
Perceeloppervlakte	<b>0 m<sup>2</sup></b>
Tuin	<b>achtertuin</b>
Tuin oppervlakte	<b>35 m<sup>2</sup></b>
Energie label	<b>B</b>
Aantal kamers	<b>5</b>
Aantal slaapkamers	<b>4</b>

## Omschrijving van de woning



Perfekte hoekwoning in hartje centrum!

Bent u op zoek naar een moderne stadswoning, rustig gelegen maar toch midden in het bruisende centrum van Woerden? Dan is deze woning ideaal voor u. Dit aantrekkelijke woonhuis biedt maar liefst 126 m<sup>2</sup> woonoppervlak met naast een lichte woonkamer met moderne keuken, vier slaapkamers, twee badkamers (!), een tuin met berging en een heerlijk zonnig dakterras. De gunstige ligging in het centrum van Woerden maakt deze woning extra aantrekkelijk en uw bezoek meer dan de moeite waard

# Omschrijving van de woning

## Begane grond:

Via de entree komt u in de hal van de woning met de trapopgang naar de eerste verdieping, de meterkast, garderobe en de toiletruimte. Woonkamer en eetkamer met praktische vaste kastruimte en aangrenzend lichte SieMatic keuken voorzien van diverse inbouwapparatuur zoals een afzuigkap, vaatwasmachine, oven, inductie kookplaat en koelkast. Vanuit de keuken toegang tot de praktische bijkeuken met de aansluitpunten voor de wasmachine/droger. De tuingerichte woonkamer heeft een prettige lichtinval door de zijramen en via de openslaande deuren en/of separatie achterdeur komt u in de achtertuin met berging. De gehele begane grond is voorzien van een gietvloer met vloerverwarming als hoofdverwarming. De verzorgde achtertuin, gelegen op het zuiden, is ingedeeld met vaste beplanting. U kunt hier heerlijk genieten van het buitenleven midden in de stad. De groene afscheiding in de vorm van een heg zorgt voor een fijne, beschutte plek.

## 1e verdieping:

Overloop met separate toilet ruimte en de trapopgang naar de tweede verdieping. Vanaf de overloop heeft u toegang tot drie slaapkamers en de moderne badkamer met inloopdouche en wastafel. De vloerafwerking op deze etage is marmoleum welke is voorzien van vloerverwarming.

## 2e verdieping:

Overloop. Hier vindt u de grootste en daarmee de vierde slaapkamer. Ook is hier de 2e badkamer met ligbad met douche en wastafel. Deze verdieping is eveneens voorzien van een marmoleum vloerafwerking met vloerverwarming. Toegang tot het zonnige dakterras waar u uitzicht heeft op de groene binnentuin. Deze binnentuin is via de entree aan de achterzijde van het woonblok bereikbaar en uitsluitend toegankelijk voor de bewoners. Hier kunt u gemakkelijk achterom en genieten van groen en de rust.

## Bijzonderheden:

- De VVE kosten bedragen € 131,- per maand;
- De woning is eigentijds en licht afgewerkt;
- Volledig geïsoleerd , energielabel B;
- Naast de tuin is er ook een dakterras van 5,89 x 2,42 m;
- Alle kamers zijn voorzien van een eigen thermostaat;
- Parkeervergunning verkrijgbaar in parkeergarage Castellum. (€ 16,-- per maand)

## Kortom:

Unieke locatie in de binnenstad, maar toch rustig en een heerlijk buiten!















Nette entree en toilet





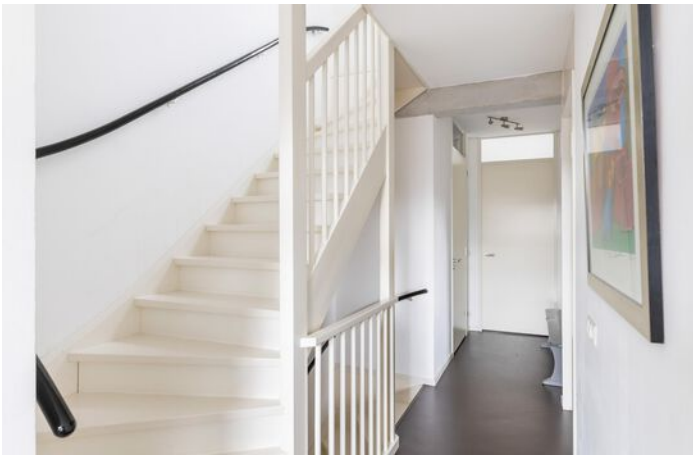


## 3 slaapkamers



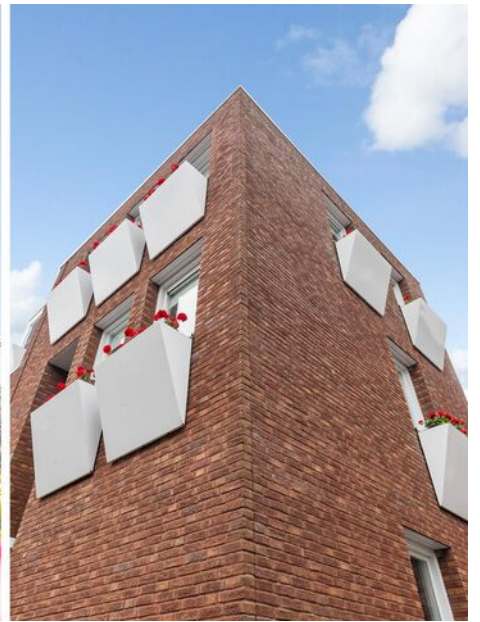






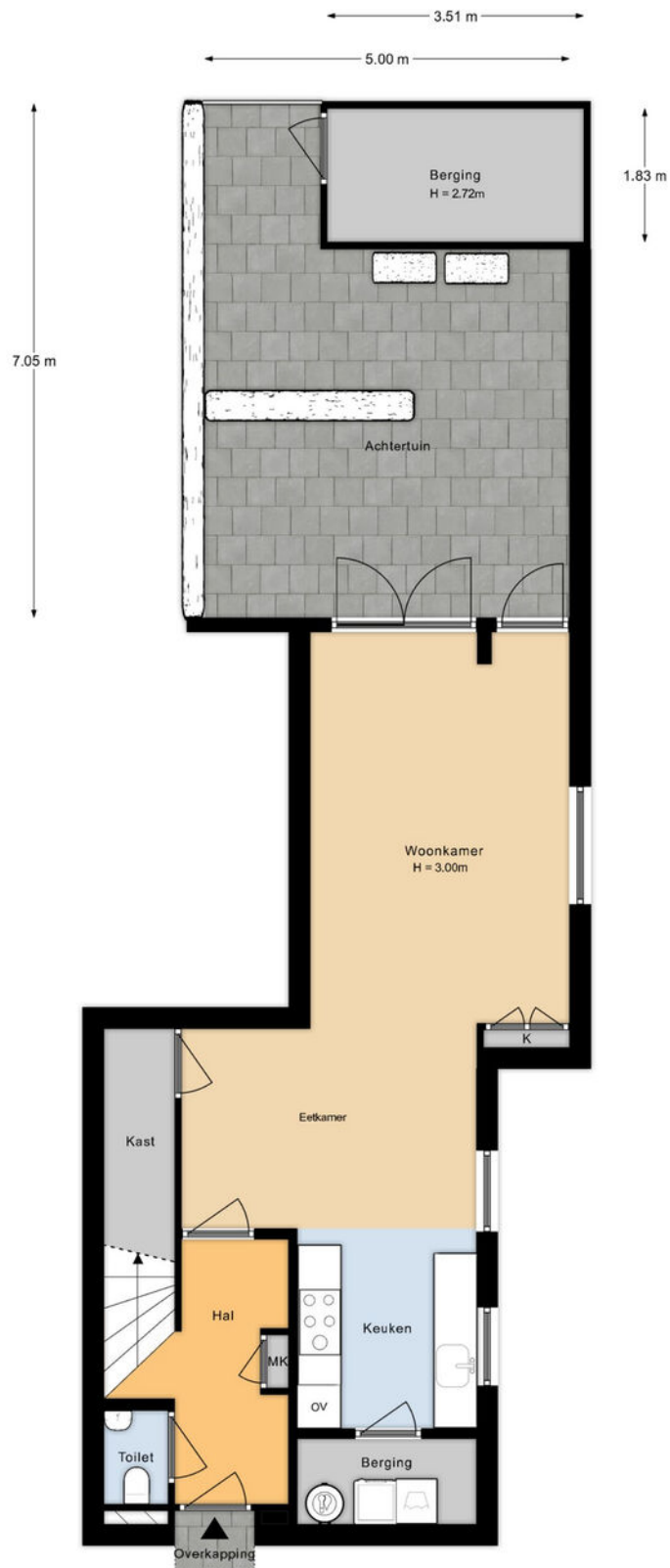
Hoofdslaapkamer en dakterras







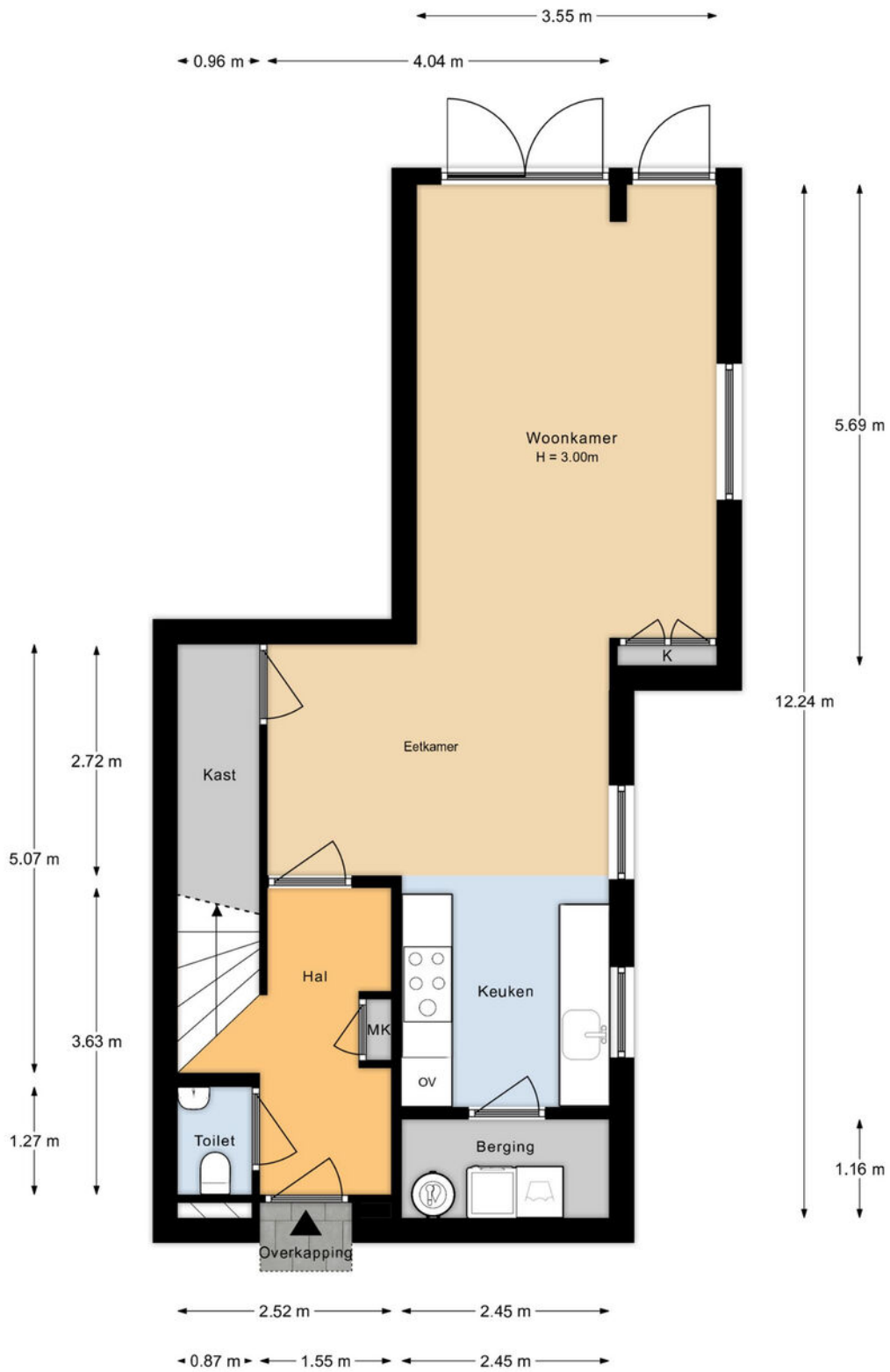
# Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.



# Plattegrond

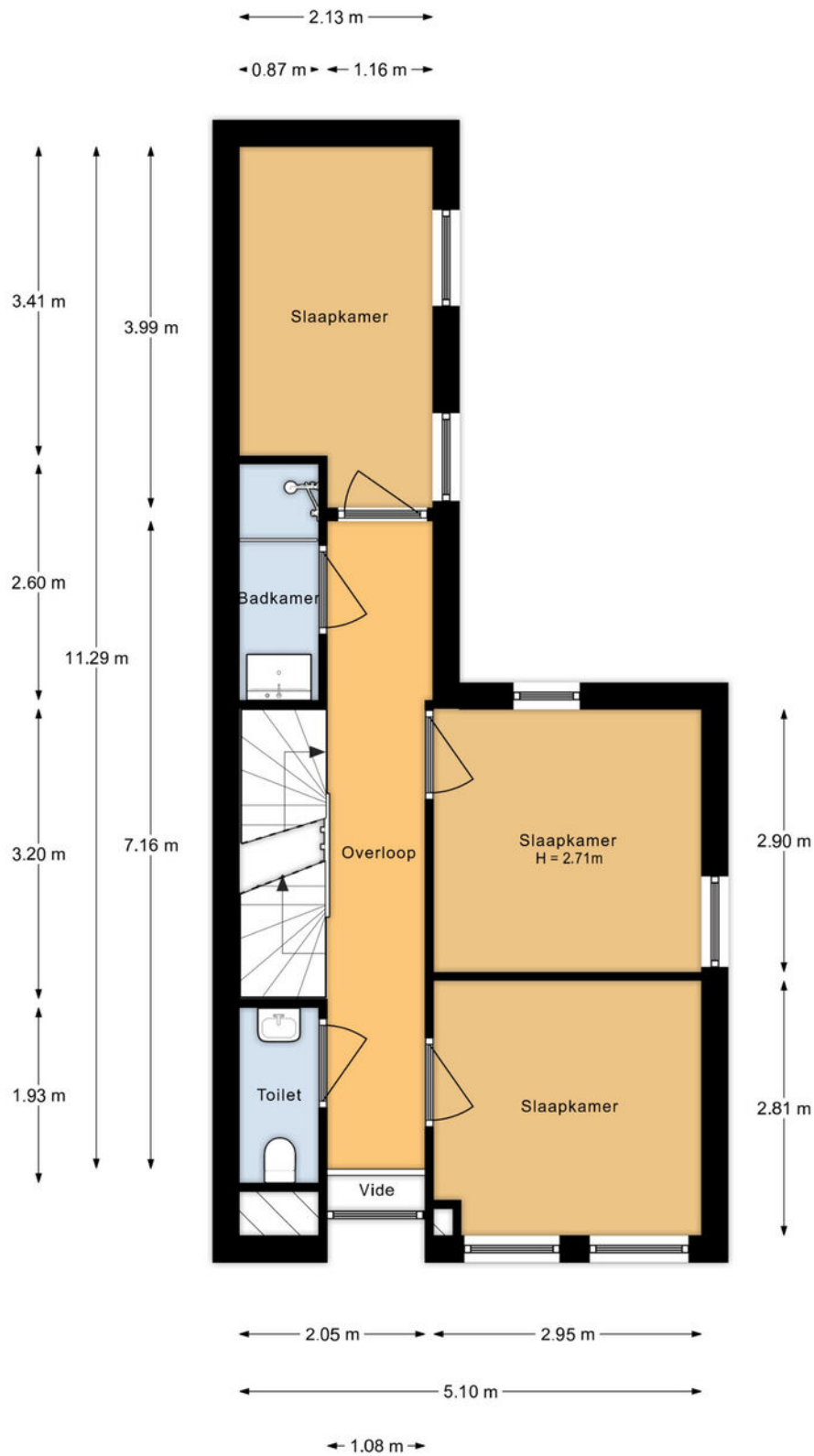


Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.





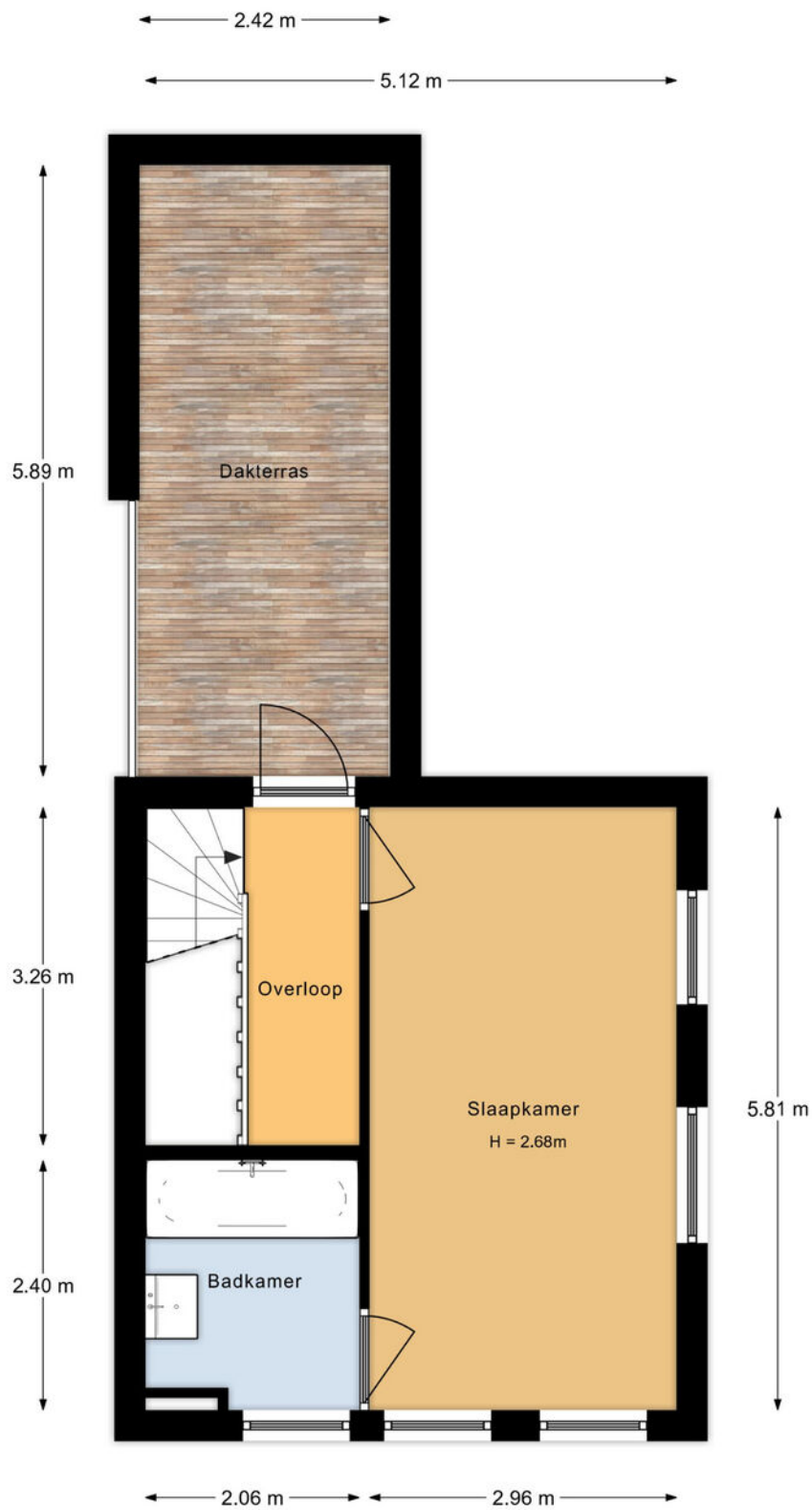
# Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.



# Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend.



# Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: ---



<p>12345 Deze kaart is noordgericht</p> <p>25 Perceelnummer</p> <p>Huisnummer</p> <p>Vastgestelde kadastrale grens</p> <p>Voorlopige kadastrale grens</p> <p>Administratieve kadastrale grens</p> <p>Bebouwing</p>	<p>Schaal 1: 2000</p> <p>Kadastrale gemeente Woerden</p> <p>Sectie C</p> <p>Perceel 3253</p>	<p>Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.</p> <p>De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.</p>	
--	--	--	--

Voor een eensluitend uittreksel, geleverd op 4 juni 2024  
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers



## Woerden

Welkom in de gezellige historische vestingstad Woerden. Woerden is centraal gelegen in het Groene Hart van Nederland, de grote randsteden zoals Utrecht, Gouda, Rotterdam en Amsterdam zijn vlot te bereiken en Woerden beschikt over een treinstation.

In de omgeving van Woerden kunt u wandelen en fietsen langs de rivier de Oude Rijn of door de Polders. Ook de dorpen Harmelen, Kamerik en Zegveld behoren tot de gemeente Woerden en hebben ieder hun eigen karakteristieke identiteit.



## Woerden is op te delen in zes verschillende wijken:

- Bomen- en bloemenkwartier
- Centrum
- Molenvliet
- Schilderskwartier
- Staatsliedenkwartier
- Snel & Polanen
- Waterrijk



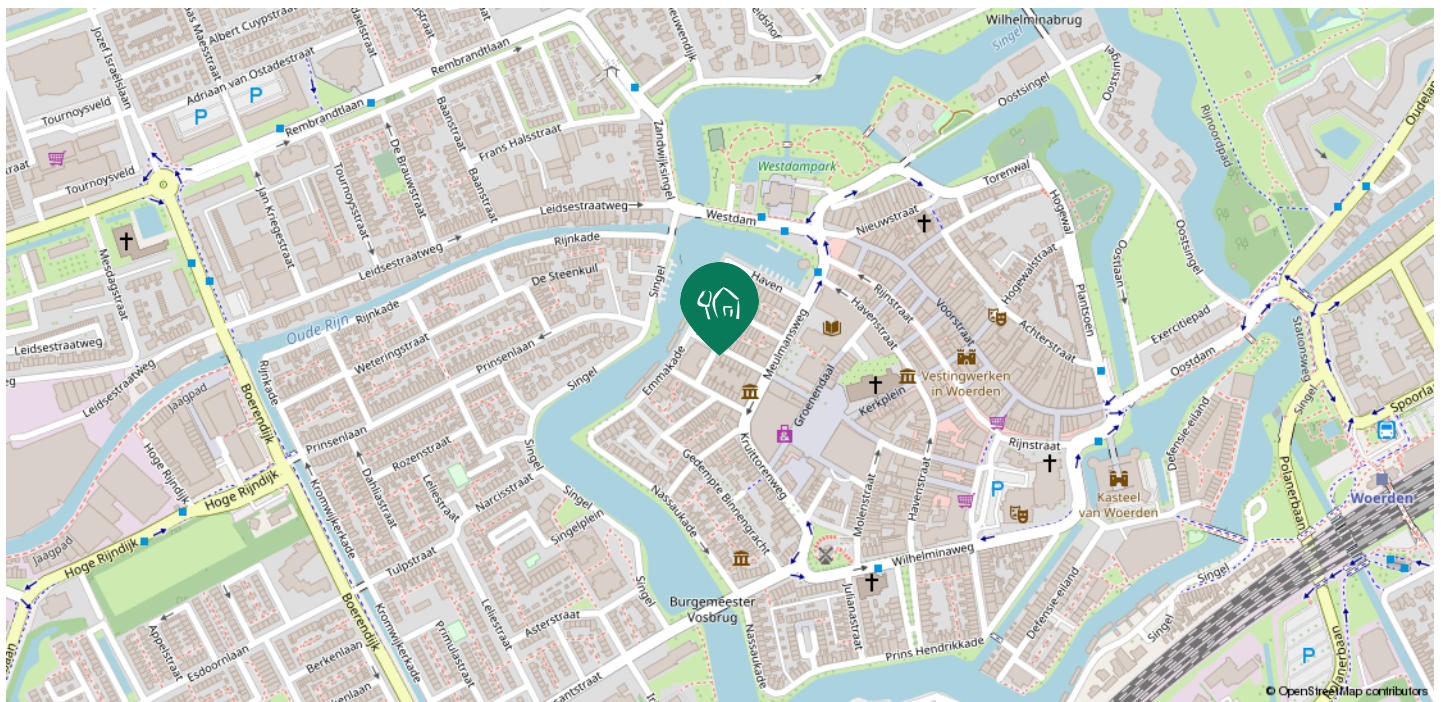
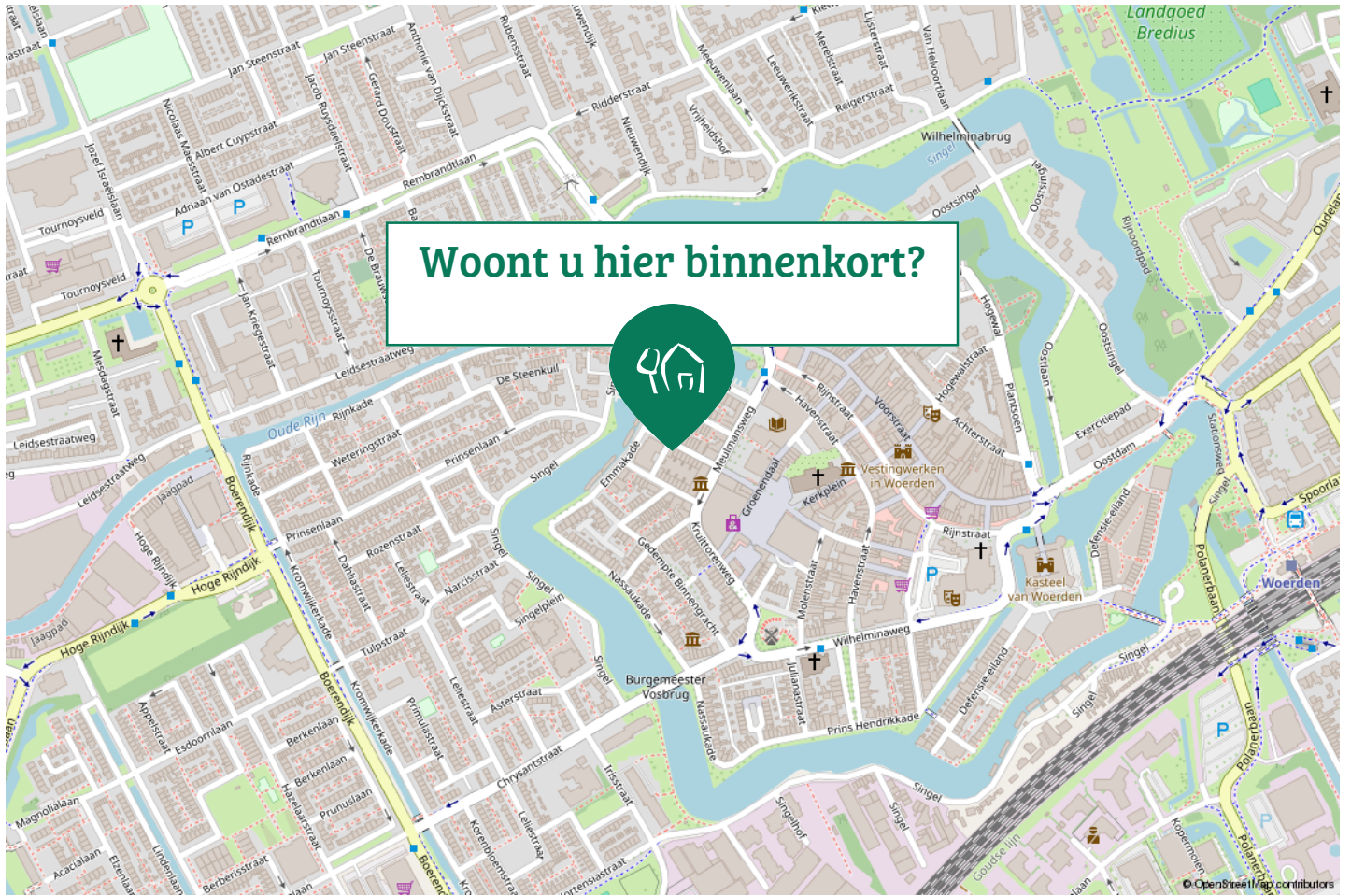
## Leuk om te weten

In elke wijk zijn basisscholen gevestigd en diverse supermarkten voor de dagelijkse boodschappen. In het centrum vindt u het gezellige kerkplein met diverse restaurants en winkels. Op het kerkplein worden het hele jaar door diverse activiteiten voor jong en oud georganiseerd. In de Voorstraat, de Rijnstraat en de gezellige zijstraatjes kunt u uw hart ophalen aan de diversiteit van authentieke winkeltjes.





# Locatie op de kaart





# Aankoop informatie

## Is deze woning niet helemaal de woning waar u naar op zoek bent?

Een nieuwe woning kopen doet u niet iedere dag. Waarschijnlijk heeft u alle eisen waar uw nieuwe thuis aan moet voldoen duidelijk op een rij, maar hoe vindt u nu die ene woning? En als u hem vindt, betaalt u dan eigenlijk een reële prijs en wat is de bouwkundige staat van de woning? Deze en al uw andere vragen worden stuk voor stuk beantwoordt als u uw eigen aankoopmakelaar inschakelt.

## Van zoekopdracht tot overdracht!

Graag nodigen wij u uit om op kantoor al uw woonwensen door te spreken en te 'matchen' aan de huidige en toekomstige woningmarkt. We zullen dan uitvoerig ingaan op alle mogelijkheden van aankoopbegeleiding en u adviseren over het zoekproces. Niet alleen kunt u ervoor kiezen om Drieman te laten zoeken naar een geschikte woonruimte, maar denkt u ook eens aan:

- Het verrichten van grondig vooronderzoek
- Begeleiden bij bezichtigingen
- Waardebepaig van uw huidige en mogelijk toekomstige woning
- Prijsonderhandelingen
- Regelen van juridische zaken
- Begeleiding bij de notaris

Graag nodigen wij u uit op kantoor voor een vrijblijvend gesprek. Om alles in alle rust door te kunnen spreken vragen wij u vriendelijk hiervoor een afspraak te maken.

Meer weten? Kijk op [www.drieman.nl](http://www.drieman.nl) of haal de informatieset op kantoor.







# Ons enthousiaste team

Stelt zich graag nog even voor!



## **Jeroen Uijtewaal** – Eigenaar & NVM Makelaars / Taxateur o.g

Mijn hele leven woon ik al in Woerden, vroeger met mijn ouders, broer en zus en nu met mijn vrouw en 2 kinderen. Inmiddels ben ik 30 jaar werkzaam binnen het makelaars-vak en ook bij Drieman Garantiemakelaars. In 2004 heb ik Drieman Garantiemakelaars overgenomen. Door het continu vernieuwen van onze diensten zijn wij de afgelopen jaren uitgegroeid tot een belangrijke speler op de Woerdense woningmarkt. Mijn motto: "Wat wij doen gaat niet om huizen maar om mensen"



## **Marcel de Boer** – NVM Makelaars / Taxateur o.g

Opgegroeid in Noorden, maar inmiddels woon ik al jaren met mijn vrouw en 2 zontjes in Woerden. Al 25 jaar ben ik werkzaam bij Drieman Garantiemakelaars, ik ben enorm trots op wat wij als makelaarskantoor de afgelopen jaren hebben opgebouwd. Sta graag voor mensen klaar en wil ze dolgraag helpen om hun droomwoning te vinden. In de afgelopen jaren heb ik van alles meegemaakt in de makelaardij, niets is voor mij te gek. Veel verkopers en kopers heb ik blij mogen maken.



### **Joyce Verbeek - Commercieel Medewerker Binnendienst**

Geboren en getogen in Wijk bij Duurstede, maar ik woon inmiddels al een tijdje met mijn kinderen in Vleuten. 5 jaar geleden heb ik besloten mijn hart te volgen en mij verder te ontwikkelen als makelaar/taxateur. Uiteraard volg ik de opleiding en verwacht deze binnenkort helemaal af te ronden! Geen dag is hetzelfde, dat maakt het werk zo leuk. Ik ben enorm trots op ons gedreven team. Samen helpen wij al onze opdrachtgevers met veel plezier en streven we naar een perfecte verkoop/aankoop.



### **Leny van den Oever-Morris - Commercieel Medewerker Binnendienst**

Ruim 20 jaar ervaring in de makelaardij, een afgeronde makelaarsopleiding (K-RMT) en een gedegen administratieve basis geven mij de gereedschappen die ik nodig heb om mijn steentje bij te dragen aan onze dienstverlening. Na 15 jaar Drieman Nieuwkoop en Alphen a/d Rijn heb ik wat uitstapjes gemaakt naar andere bedrijven om sinds mei 2021 weer mijn draai te hebben gevonden bij Drieman Woerden. Heerlijk om (weer) te kunnen werken in een klein maar bevlogen, persoonlijk en gezellig team met oog voor de klanten!



### **Menno Chavanu - Marketing Manager**

Sinds 2022 werkzaam bij Drieman Garantiemakelaars en daarmee de nieuwste en jongste aanwinst van het team. Ik ben een echte Woerdense en woon hier al 23 jaar met veel plezier. Met mijn ervaring binnen de makelaardij doorgegroeid als creatieve marketeer binnen deze sector. De marketingwereld verandert continu, vooral online. Als commerciële denker en doener gaat mijn hart daarvan sneller kloppen en wil ik inspelen op de kansen die hierin voorkomen!

### **Kantoorhond Toby - Ontspanningsmanager**

Hallo, ik ben Toby! Ik ben een dwergpoedel en werk parttime alsontspanningsmanager bij Drieman Garantiemakelaars Woerden.Soms lijkt het alsof ik niet weet wanneer ik mijn mond moet houdenmaar ja, ik heb gewoon een duidelijke mening! Helaas mag ik niet elkedag mee naar kantoor omdat ik nogal aanwezig ben en dat voorteveel afleiding zorgt... Wandel gerust binnen op ons



# Heeft u uw droomhuis gevonden? Gefeliciteerd!

## Maar..

Hoe gaat u dat financieren?  
Welke rentevaste periode kiest u?

Wat worden uw maandlasten?  
Hoe gaat u uw nieuwe droomhuis verzekeren?

## Wie gaat u helpen bij het maken van deze belangrijke beslissingen?

### De hypotheekadviseur van Huis & Hypotheek staat voor u klaar!

- Deskundig
- Objectief
- 100% Onafhankelijk
- Ervaren
- Betrouwbaar

De hypotheekadviseur van Huis & Hypotheek bekijkt uw situatie persoonlijk en gaat met u op zoek naar de ideale oplossing voor uw droomhuis.

Bel snel voor een afspraak 0348-431783, dan weet u vandaag nog of uw dromen werkelijkheid kunnen worden.

### Huis & Hypotheek Woerden

**A: Meulmansweg 1, 3441 AT Woerden**

**T: 0348-431783**

**E: woerden@huis-hypotheek.nl**

---

### Huis & Hypotheek

Huis & Hypotheek is een van de grootste organisaties van onafhankelijke hypotheekadviseurs in Nederland. We bemiddelen voor de meeste geldverstrekkers en een groot aantal verzekeraars in Nederland.

Bij Huis & Hypotheek krijgt u:

- Advies van een Erkend Hypotheekadviseur
- Keurmerk Financiële Dienstverlening
- Onafhankelijk en objectief advies
- Vrijblijvend advies zonder afnameverplichting
- Korting op aankoopbegeleiding en woningtaxatie



**HUIS & HYPOTHEEK**  
Haal het beste advies in huis.

**Het allerbeste hypotheekadvies krijgt u bij Huis & Hypotheek**



## Veelgestelde vragen

### 1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent officieel in onderhandeling als de verkoper reageert op uw bod. Bijvoorbeeld als de verkoper een tegenbod doet. Als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal overleggen, betekent dat dus nog niet dat u in onderhandeling bent.

### 2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Dat mag. Een onderhandeling hoeft nog niet tot een verkoop te leiden. De verkoper kan daarnaast graag willen weten of er meer belangstelling is. De eerste bieder hoeft nog niet de beste te zijn. Daarom gaan de bezichtigingen door. Er mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. De makelaar moet dat dan wel duidelijk gemeld hebben. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat hij, zoals dat heet, 'onder bod' is. Een belangstellende mag dan wel een bod uitbrengen, maar krijgt daar geen antwoord op tot de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar zal geen mededelingen doen over de hoogte van biedingen, dit zou overbieden kunnen uitlokken.

### 3. Kan een verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Het antwoord is ja. Als de vraagprijs alleen een uitnodiging is tot het doen van een bod (zie ook vraag 5), dan kan de verkoper ook besluiten de vraagprijs te verlagen of te verhogen. Tijdens een onderhandeling doen partijen vaak over en weer biedingen. Als de potentiële koper een tegenbod doet wat afwijkt van het bod dat de verkopende partij eerder heeft gedaan, dan vervalt dit eerdere bod van de verkopende partij. Dus ook als partijen 'naar elkaar

toekomen' in het biedingproces, kan de verkoper ineens besluiten om toch zijn tegenbod weer te verhogen en de koper om zijn bod weer te verlagen.

### 4. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens worden over de belangrijkste zaken bij de koop (prijs, opleveringsdatum en ontbindende voorwaarden) dan legt de verkopend makelaar de afspraken schriftelijk vast in de koopakte. Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dit moet u melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is belangrijk dat de partijen het ook eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt. Naast de eerder genoemde punten worden meestal nog enkele aanvullende afspraken in de koopakte opgenomen, denk bijvoorbeeld aan een boeteclausule. Zodra verkoper en koper de koopakte hebben ondertekend en de koper (of eventueel de notaris) een kopie van de akte heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze bedenktijd kan de koper alsnog afzien van de aankoop van de woning. Ziet de koper tijdens deze bedenktijd niet af van de koop, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

### 5. Als ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Over deze vraag bestaan veel misverstanden. Het hoogste rechtscollege, de Hoge Raad, heeft bepaald dat als u de vraagprijs uit een advertentie of een woongids biedt, u dan een bod doet.

## De succesformule van Garantiemakelaars







## Tijd voor een nieuw nestje?

De vraagprijs wordt dus gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. De verkoper kan dan nog beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

### 6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Dat mag. Één van de partijen mag de onderhandeling beëindigen. Soms zijn er zoveel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk is te bepalen wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar, natuurlijk in overleg met de verkoper, besluiten de lopende onderhandeling af te breken en de biedprocedure te wijzigen. Uiteraard dient hij eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen (zie ook vraag 8 en 9). De makelaar kiest vervolgens bijvoorbeeld voor een inschrijvingsprocedure. Alle bidders hebben dan een gelijke kans om een hoogste bod uit te brengen.

### 7. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarde van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk. Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopende NVM-makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod.

De NVM-makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en verkopende NVM-makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

### 8. Dient de NVM makelaar met mij in onderhandeling te gaan, als ik als eerste een bezichtiging aanvraag of als eerste een bod uitbreng?

Het antwoord op deze vraag is nee. De verkopende NVM-makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. De verkopende NVM-makelaar heeft wel de verplichting u daarover te informeren. Het is verstandig als u serieus belangstelling heeft de NVM-makelaar te vragen wat uw positie is. Dat kan veel teleurstelling voorkomen. Doet de NVM-makelaar u een toezegging, dan dient hij die na te komen.

# Van Bezichtiging tot Aankoop

Heeft u belangstelling voor de woning?

Nee

We stellen het op prijs als u ons dit laat weten. Dan kunnen wij het aan de verkoper doorgeven.

Ja

Zijn uw hypotheekmogelijkheden bekend?

Nee

Vraag uw Garantiemakelaar naar een hypotheekadviseur.

Ja

Brengt u een bod uit?

Nee

Ja

We stellen het op prijs als u ons dit laat weten. Als u een bod uitbrengt (mondeling of schriftelijk) dan is er nog geen sprake van een onderhandeling. Pas wanneer wij u namens de verkoper een tegenvoorstel doen is er daadwerkelijk sprake van een onderhandeling. Betrek bij uw bod ook andere factoren die voor u van belang zijn, zoals aanvaarding, ontbindende voorwaarden, roerende zaken etc.

Is er sprake van overeenstemming?

Nee

Ja

Wij stellen voor u een koopovereenkomst op, dat na ondertekening voor beide partijen, naar de notaris wordt gezonden. Hoewel in de volksmond vaak over een 'voorlopig koopcontract' wordt gesproken is de koopovereenkomst wel degelijk bindend voor beide partijen! De koop kan slechts ontbonden worden, binnen drie dagen na ondertekening door de koper, of als er sprake is van 'ontbindende voorwaarden'.

## De notaris.

De notaris zal u enkele dagen na ontvangst van de koopovereenkomst vragen de waarborgsom te storten of een bankgarantie te deponeren.

## De hypotheek.

De hypotheek wordt aangevraagd via uw hypotheekadviseur. Indien noodzakelijk wordt tevens een overbruggingskrediet geregeld.

## Laatste inspectie.

Wij stellen u graag in de gelegenheid de woning vóór de levering nog een keer te inspecteren om te kijken of alles netjes is geleverd zoals we hadden afgesproken. Tijdens de laatste inspectie dient u ook de meterstanden te noteren.

## De overdracht.

U ontvangt een uitnodiging van de notaris om met de verkoper de transportakte te komen ondertekenen. Voor die tijd krijgt u de conceptakten en de nota van afrekening van de notaris toegestuurd. U ondertekent samen met de verkoper (of met een gevolmachtigde van de verkoper) de leveringsakte bij de notaris.

Gefeliciteerd!

## Aankoopopdracht?

Het Aankoopzekerplan is een helder stappenplan dat een uitstekende aanpak biedt voor de selectie en aankoop van uw nieuwe huis. Het gaat tenslotte om een grote financiële investering en emotionele beslissing.

## Garantiemakelaars Aankoopzekerplan

- onafhankelijk
- begeleiding ervaren makelaar
- gedegen marktkennis
- aanbod per e-mail of telefoon
- bouwtechnische keuring
- heldere afspraken





# Aantekeningen

Deze informatie is met de grootst mogelijke zorg samengesteld. Toch kunnen wij niet altijd voorkomen dat de informatie enigszins afwijkt van hetgeen u in of rond de woning ziet of heeft gezien. Dit kan met name gelden voor (bouw)tekeningen, schetsen, afmetingen en maatvoeringen. Hieraan kunnen dan ook geen rechten worden ontleend. Door ons wordt geen aansprakelijkheid aanvaard behoudens voor zover de door ons verplicht afgesloten beroepsaan-

sprakelijkheidsverzekering in voorkomend geval aanspraak op een uitkering geeft. Vraagprijzen zijn kosten koper. Alle verstrekte informatie dient u in het kader van het BW niet te beschouwen als een aanbod, doch als een uitnodiging om in onderhandeling te treden. Voor een eventuele vermelding van onjuiste gegevens aanvaarden wij geen enkele aansprakelijkheid.



# Heeft u interesse in Nieuwe Markt 14?

Neem contact met ons op voor meer informatie.

Bel 0348 - 431919 of mail naar [woerden@drieman.nl](mailto:woerden@drieman.nl).

